

Max  
Velkomst

*Helhjertet interesse  
og et samarbejde så tæt og nærværende,  
at vi får et økonomisk venskab...*

# Skal vi være venner?

I Max Bank vil vi gerne være venner med vores kunder. Det betyder ikke, at du skal invitere os med til familiefesten, men du vil nok opleve en bank, der interesserer sig lidt mere for dig, end du er vant til.

Økonomi fylder nu en gang meget i en moderne hverdag. Derfor synes vi også, det skal gøres til en god oplevelse og til noget spændende at interessere sig for sin økonomi.

Ikke fordi vi forventer, at du vil bruge meget tid på at komme i banken, ringe til os eller surfe på vores hjemmeside. Men det skal være nemt – og en god oplevelse, når du gør det.

**Det er ikke sikkert, vi er noget for dig!**

”Man kan ikke gøre alle tilfredse”, siger man. I Max Bank tror vi, det er rigtigt, og har derfor heller ingen ambition om at ville være bank for alle.

Vi har valgt  
at fokusere målrettet  
på at være bank  
for virksomheder.  
Og for udvalgte  
private kunder...

#### **...der investerer**

Har du sparet nogle penge op på en pensionsordning, eller har du værdipapirer liggende i et depot, er det vigtigt, at du får mest muligt ud af din investering.

I Max Bank har vi et udvalgt hold af dygtige investeringsrådgivere med stor kompetence.

Med højaktuelle råd direkte fra vores dealerbord, skræddersyede rådgivningskoncepter og et stort net af samarbejdspartnere, er du sikker på at få den professionelle rådgivning, der passer præcist til dig. Og vil du investere uden at binde likviditeten, har du også mulighed for at låne til investering i Max Bank.

#### **...der er boligejere**

Ejer du fast ejendom, er det også vigtigt, at du løbende følger dine økonomiske muligheder. Ja, som boligejer har du i det hele taget en mere kompleks økonomi. Og derfor er det en fordel med tæt sparring og rådgivning.

I Max Bank har vi derfor også sat særligt fokus på at kunne rådgive boligejere på en optimal måde.

#### **...der er unge og på vej frem**

Står du over for at skulle etablere nyt hjem og måske familie, ved du, at der er rigtig meget at holde styr på.

I Max Bank hjælper vi dig med at strukturere de mange ting og giver dig et overblik. Og vi giver dig de råd, du har brug for i forbindelse med etableringen, så du i højere grad kan koncentrere dig om alt det andet spændende.

## KUNDERNE HAR ORDET

*”Efter en nærmere dialog med Max Bank fik jeg et så godt indtryk af banken, at jeg fik lyst til at etablere et bankmæssigt samarbejde – i første omgang på investeringsområdet. Her tilbyder Max Bank nemlig efter min mening et genialt koncept. Siden har samarbejdet udviklet sig til at omfatte hovedparten af mine private og firmamæssige bankforretninger.”*

**PREBEN BRAAGAARD,  
ADMINISTRERENDE DIREKTØR I KONSULENTFIRMAET COACHERS**

...mod til mere med **økonomisk venskab**







Solid bank  
med rødder  
tilbage til 1901,  
der tænker  
samarbejde  
på en ny måde

**Hvis vi skal være venner,  
skal du jo også vide lidt om, hvem vi er**

Max Bank er etableret for mere end 100 år siden, og hed tidligere Haandværkerbanken. Banken er fra gammel tid forankret i den sydsjællandske muld – med hovedkontor i Næstved. Siden begyndelsen har vi arbejdet på at være et klart alternativ til de af og til lidt for traditionelle banker. Vi er derfor kendt som en meget innovativ bank med fokus på at gå nye veje for at gøre kunderne tilfredse.

Banken er børsnoteret og ejet af mere end 15.000 aktionærer, hvor størstedelen er bankens kunder. Og du kan naturligvis også købe aktier og blive medejer.

**Kort sagt**

- Du får en rådgiver, der vil være din økonomiske ven, og som kontakter dig uopfordret med gode råd og muligheder, du skal overveje
- Du får personlig rådgivning, der er til at forstå, og når det passer dig – dag, aften og weekend
- Du får en uhøjtidelig bankcafé, hvor du altid er velkommen

## KUNDERNE HAR ORDET

*"Min mand og jeg har været meget tilfredse med den rådgivning, vi har fået i Max Bank, da vi købte og solgte bolig, som jo er en af livets største økonomiske beslutninger. Banken bakkede os op i hele købsforløbet, fx var vores rådgiver med ude og se på vores drømmebolig, før vi skrev under på papirerne."*

**HANNE HANSEN**  
**BOLIGEJER**

*"Jeg oplever at få fuld service selv om det typisk foregår på lidt skæve tidspunkter. Jeg kan mere eller mindre ringe når som helst, og det er jeg ovenud tilfreds med. Hertil kommer, at tonen og omgangsformen i Max Bank er dejlig uhøjtidelig, samtidig med at de er kompetente, seriøse og nærværende."*

**BO MØLLER HANSEN**  
**YNGRE PRIVATKUNDE**

## MEDARBEJDERNE HAR ORDET

*"Selvfølgelig viser skiltet på facaden, vi er en bank. Men indenfor er vi noget særligt og med et helt anderledes miljø end i en traditionel bank. Som medarbejder trives jeg utrolig godt, og jeg gi'r mig hver dag 120%."*

**LOUISE NIELSEN**  
RÅDGIVER

*"Jeg tror, bankens indretning er med til at skabe en særlig god stemning og godt samspil kollegerne imellem. Og det smitter garanteret af på alle, der kommer i banken. Jeg synes også, det er spændende, at vi har så tæt kontakt med vores kunder, og responsen fortæller mig, at de virkelig føler, vi er med på sidelinien."*

**LARS RASSELNBERG**  
RÅDGIVER

*"For mig er det meget vigtigt at være i en bank, hvor man både må og kan gøre noget ekstra for kunderne. Hvor der er plads til en snak om mere end vejret... og hvor vi kender vores kunder så godt, at vi på den rigtige måde kan følge med i deres hverdag."*

**MAJBRIT SCHROLLER**  
BANKTENDER

## Max Bank A/S

### Næstved:

Erhvervs- og Investeringscenter 55 78 01 11

Direkte-center 56 16 51 00

City 56 16 50 00

Stor-Center 55 78 25 50

Slagelse 58 56 05 58

Vordingborg 55 36 05 05

Haslev 56 36 57 00

Herlufmagle 55 50 54 00

Faxe 56 77 10 00

### Århus:

Bank-Butik 56 16 51 00

Erhvervs- og Investeringscenter 56 16 53 00



[maxbank.dk](http://maxbank.dk)