

Føler du dig lidt som bænkevarmer i din nuværende bank

Nyt
i Det Grønne
Område



...så prøv Max Bank Direkte-center

Max Bank Direkte-center	s. 2
Rådgivere med pondus – kommer, når det passer dig	s. 2
"Vi ønsker økonomisk venskab"	s. 2
"Utroligt godt samarbejde og konkurrencedygtige priser afgjorde valget"	s. 3
Tango-testen	s. 4
Virksomhedskonsulent Preben Braagaard taler af erfaring	s. 5
Bankens udvikling blandt landets bedste	s. 6
"Selv hus- og bilkøb blev klaret over telefonen"	s. 7
"Jeg oplever fuld service – selvom det tit er på lidt skæve tidspunkter"	s. 9
Få investeringsrådgivning af din egen specialist	s. 10

**INTRO
TILBUD**

Prøv GRATIS* markedets mest attraktive "Formuepleje" i 1 år
og få samtidig 5.000 kr. til kurtageomkostninger,
når du handler værdipapirer

Læs mere på bagsiden

max
Bank



Max Bank Direkte-center byder op! Hvor det passer dig, når det passer dig...

Vores Direkte-center er tilbudet til dig, der ønsker en bank, der er tæt på, men som ikke er afhængig af en fysisk filial omkring hjørnet...

Max Bank Direkte-center står for nytænkning, når det gælder samspillet mellem kunde og bank. Vi har taget det bedste med fra internetbankerne og kombineret det med den tætte, personlige rådgivning. Kompetent og helhjertet som i den bedste specialforretning.

Det vil sige, du får de mest effektive og billige løsninger til alt det, du sikkert allerede udfører ved computeren i dag. Og så får du en rådgiver, der kender dig, din økonomi og dine behov. Og som et vigtigt plus kan du altid komme i personlig kontakt med os. Ikke bare til kl. 16.00, men også aften og weekend kan du få et godt råd og et nu og her svar, hvis det er det, du har behov for.

I dagligdagen holder vi kontakten via telefon og mail. Og møder holder vi hos dig eller os, som du vil, og som det passer ind i dit og familiens program.

Økonomisk venskab

Max Bank har gennem en årrække haft en meget stærk fremgang, som også har givet genlyd omkring os. Først og fremmest har vi på en række områder tænkt bank på en ny og anderledes måde. Og frigjort os fra traditioner, der ikke matcher behov hos moderne kunder.

Kunder i Max Bank oplever, at begreber som opmærksomhed og tæt kontakt ikke bare er flotte ord på glittet papir, men har en reel værdi. Ja, faktisk ønsker vi at være så tæt på vores kunder, at vi kan opbygge et økonomisk venskab.

På de følgende sider kan du læse udsagn fra krævende kunder, der har erfaring med Max Bank på det grundlag, som vi nu tilbyder dig.

Vi glæder os til at vise de takter, vi mestrer, og som sikrer, at du aldrig vil føle dig som bænkevarmer i Max Bank.

Carsten Lund
Filialchef
Max Bank Direkte-center



”Vi har brug for en bank, som er tæt på. Så valget af Max Bank hænger sammen med kombinationen af et utroligt godt samarbejde med vores bankrådgiver – og så de konkurrencedygtige priser.”

BANKEN ER TÆT PÅ – OVER TELEFONEN

Som pilot i charterflyselskabet MyTravel er Jan Michelsen vant til at kommunikere over lange distancer. Det samme gælder i øvrigt for hustruen Camilla, der også er pilot og flyver for Cimber Air. Derfor ser ægteparret, som privat bor i Frederiksværk, ingen problemer i at have deres bank i Næstved – også fordi ingen af dem har det med at overrende deres bank – sådan rent fysisk.



”Jeg har faktisk kun været i banken to gange,” fortæller Jan Michelsen. ”Første gang for at tjekke om de virkelig havde indrettet den som en café, sådan som vores rådgiver havde fortalt. Og anden gang var i forbindelse med Tyrkisk Aften, hvor jeg var arrangementets levende indslag, fordi min kone og jeg har købt hus i Tyrkiet.”

Ellers foregår al kontakt med ’kontrolltårnet’ i Næstved via telefonen eller internettet. Så selvom Næstved ikke ligger lige om hjørnet, så oplever vi alligevel, at banken er tæt på.”

Ta' en hurtig test på nettet og se straks, om du og Max Bank passer sammen



- Brug et par minutter på nettet
- Udfyld vores Tango-test
- Få vurderingen med det samme
- Deltag i lodtrækningen om lækre præmier





”Jeg føler nærvær, selvom jeg er fjernkunde. Jeg har to vitale kontaktpersoner. De tager sig henholdsvis af mine investeringer og mine øvrige forretninger, og det fungerer bare. Det eneste, jeg savner, er 100% elektronisk dokumenthåndtering. Men det kommer vel.”

GENIALT KONCEPT

Preben Braagaard er stifter af og hovedaktionær samt administrerende direktør i konsulentfirmaet Coachers. Hans første møde med Max Bank foregik via bankens Investeringscenter.

”Jeg var vant til en forholdsvis reaktiv rådgivning. Men efter en nærmere dialog med Max Bank, som udsprang af et professionelt samarbejde om kursusvirksomhed, fik jeg et så godt indtryk af banken, at jeg fik lyst til at etablere et bankmæssigt samarbejde – i første omgang på investeringsområdet. Her tilbyder Max Bank nemlig efter min opfattelse et genialt koncept.”

”Siden har samarbejdet udviklet sig til at omfatte hovedparten af såvel mine private som firmamæssige bankforretninger,” siger Preben Braagaard.

Bankens udvikling blandt landets bedste...

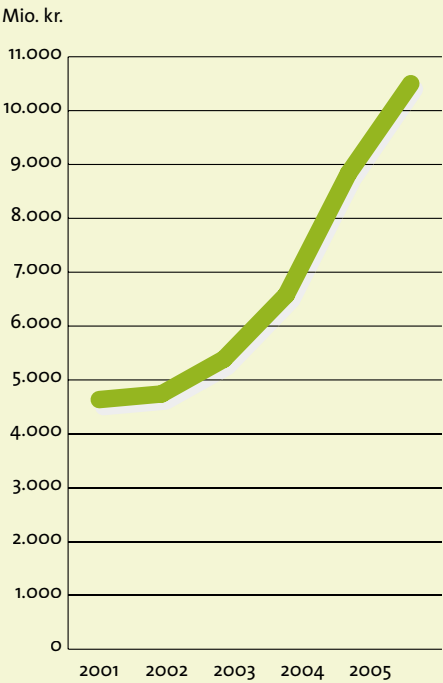
- Bankens forretningsomfang øget med 129% på 5 år
- Undersøgelser viser, vi har nogle af Danmarks mest tilfredse kunder
- Omtalt som landets mest innovative bank

...skabt gennem nytænkning

Blandt andet indretter vi afdelinger i totale cafémiljøer for at sikre en afslappet, ligeværdig og uhøjtidelig stemning omkring rådgivningen. Vi arbejder også med særlige rådgivningskoncepter, som i praksis betyder, at vi ofte er fremme med rådgivningen, næsten før behovet er helt aktuelt.

Vi vil også her slå et slag for vores Max FordelsPakker, hvor du som kunde og aktionær i banken slipper for at betale de fleste af dagligdagens gebyrer. Læs mere på www.maxbank.dk eller få en snak med os.

Forretningsvolumen
(sum af garantier, udlån, indlån og depotvol.)



Max Bank bedømt som en af Danmarks mest innovative virksomheder

I Innovation Cup 2006 (de danske innovationsmesterskaber) blev Max Bank placeret som en af de mest innovative virksomheder og i klasse med nogle af Danmarks mest anerkendte virksomheder.

Max Bank fremhævet i bankundersøgelse

I en international undersøgelse bliver Max Bank fremhævet af IMB som en af frontløberne i den danske banksektor, når det gælder om at stå rustet til at møde de næste 10 års udfordringer.

Kunderne har ordet



”Jeg har en travl hverdag, så jeg har altså ikke tid til at sidde i banken, hver gang der skal træffes den mindste lille beslutning. Jeg klarer 95% af bankforretningerne over telefonen med min bankrådgiver, og det passer mig rigtig fint.”

SELV HUS- OG BILKØB KLARES OVER TELEFONEN

Carsten Andersen er marketingchef for Canon Danmark og har selv sagt meget at se til i hverdagen. Derfor var det heller ikke noget problem for ham, da hans bankrådgiver gennem mange år valgte at skifte til Max Bank, og Carsten flyttede med. For han har alligevel ikke tid til at tage i banken.

”Jeg har selv ret godt styr på mine bankforretninger, så jeg har ikke behov for at komme i banken særligt ofte. Min bankrådgiver kender mig også efterhånden rigtig godt, så vores korrespondance sker som regel via e-mail eller telefon. Vi har endda klaret både hus- og bilkøb på den måde, og jeg har fået særdeles konstruktiv bistand i forbindelse med gældspleje og investeringer uden fysiske møder. Det er jeg fuldt fortrøstningsfuld ved.”

”Herudover har jeg nogle yderst konkurrencedygtige vilkår og får en rigtig god rådgivning, der er tilpasset specifikt til mine behov. Som kunde er jeg til enhver tid i centrum, og Max Bank er altid handlingsorienteret. Det vidner om en innovativ bank, som er meget fremtidsorienteret.”

Ring til din økonomiske ven



”Jeg er på arbejde fra mandag til fredag fra meget tidlig morgen til sen aften. Derfor er det afgørende at have en bank, som man kan komme i kontakt med på alle andre tidspunkter, og som er parat til at servicere mig, når jeg er i stand til at tage imod økonomisk rådgivning.”



MAX BANK DIREKTE-CENTER ER EN OPLAGT MULIGHED

Bo Møller Hansen er premierløjtnant i hæren. Han og kæresten Louise samt deres lille søn, Julius, bor i en ejerlejlighed i Københavns Nordvestkvarter. Bo arbejder i DANILOG (DANSke Internationale LOGistikcenter) i Vordingborg, der uddanner værnepligtige efter den nye ordning med kun fire måneders værnepligt. Han pendler dagligt frem og tilbage, men selvom han kører imod strømmen både i morgen- og aftentrafikken, så bliver der alligevel typiske tale om ganske lange arbejdsdage. Hertil kommer perioder med øvelser og andre opgaver, som fx kan gøre det vanskeligt at ordne bankforretninger inden for bankernes normale åbningstid. Derfor så han straks en oplagt mulighed, da han blev tilbudt at blive kunde i Max Banks Direkte-center.

”Jeg har oplevet at få fuld service, selvom det typisk foregår på lidt skæve tidspunkter. Jeg har mere eller mindre kunnet ringe når som helst, og det har jeg været ovenud tilfreds med. Hertil kommer, at tonen og omgangsformen i Max Bank er dejlig uhøjtidelig, samtidig med at ydelsen er kompetent, seriøs og vedkommende,” pointerer den 32-årige officer.

Max Bank har topprofessionelt Investeringscenter

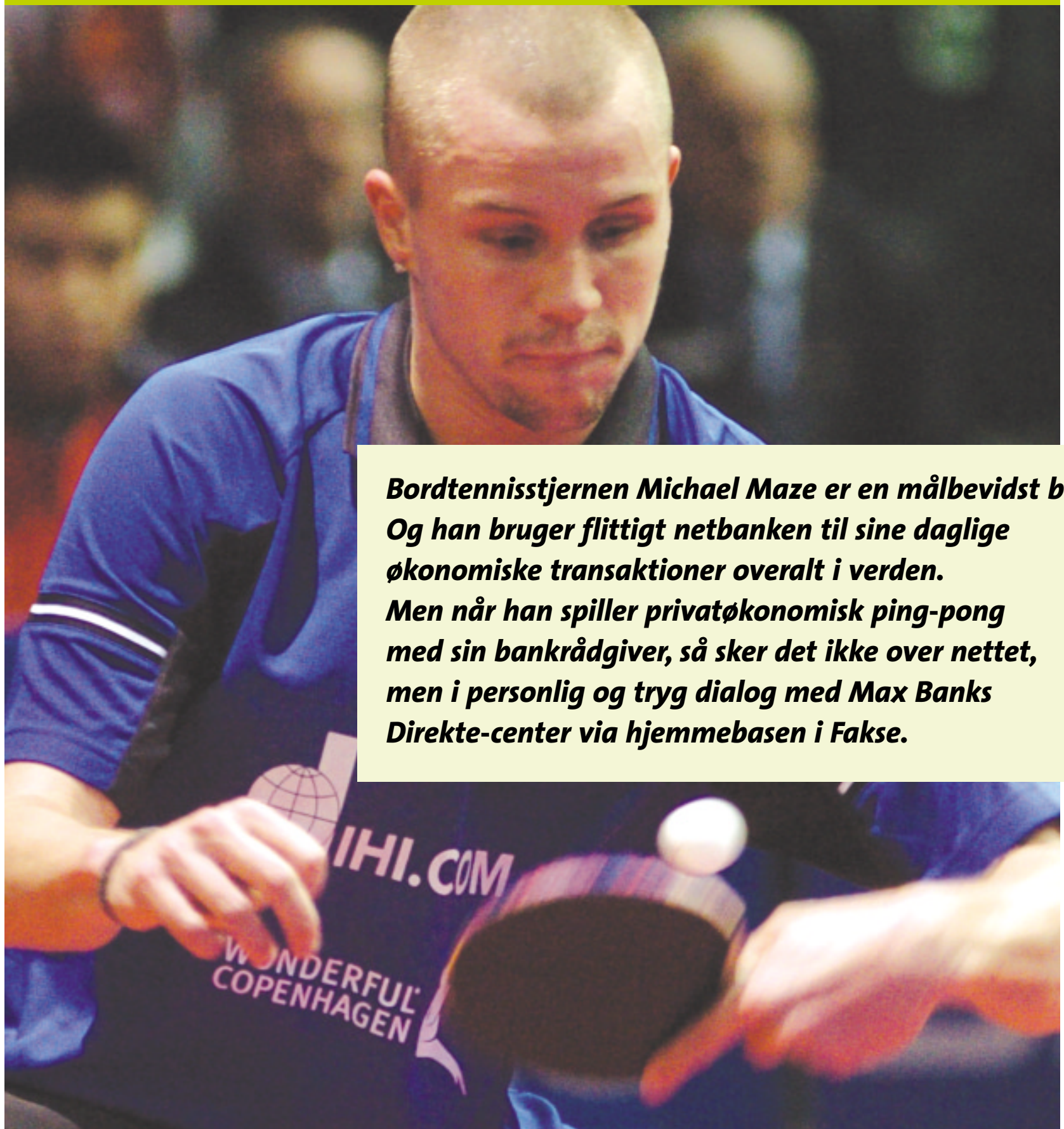
Investerings eksperternes opgave er at skabe det størst mulige afkast til dig. Uanset om du ønsker at investere som ”Forsigtig Per”, som den ”snusfornuftige”, eller du ”vover pelsen”...

Også her lover vi dig professionalismisme og en rådgiver, der vil gå gennem ild og vand for at skabe dig det bedste afkast af din større eller mindre opsparing. Bag vores rådgivere står vores eget hold af uafhængige eksperter med direkte adgang til de bedste markedsinformationer om aktier, obligationer, valuta osv. Og vi er altid klar til at udarbejde et investeringsforslag til dig – helt uforpligtende.



Max Bank Investeringscenter – når du vil handle aktivt

Har du ønske om en løbende dialog med specialisterne i Investeringscentret, når du vil handle aktivt, anbefaler vi, at du deltager i Max Formuepleje. Her får du en personlig investeringsrådgiver i et af markedets mest professionelle investeringscentre.



Bordtennisstjernen Michael Maze er en målbevidst batman. Og han bruger flittigt netbanken til sine daglige økonomiske transaktioner overalt i verden. Men når han spiller privatøkonomisk ping-pong med sin bankrådgiver, så sker det ikke over nettet, men i personlig og tryk dialog med Max Banks Direkte-center via hjemmebasen i Fakse.

BATMAN BRUGER NETBANK, MEN ER MEST TRYK VED PERSONLIG PING PONG

Selvom den internationale bordtennisstjerne Michael Maze kun er midt i tyverne, har han boet i udlandet siden han var 16 år, og ca. 200 dage om året lever han i en kuffert på rejse til træning og kampe – ikke mindst i Kina. Målet er en plads blandt verdens ti bedste bordtennisspillere. Men uanset hvor Michael Maze befinder sig i verden, har han altid en tæt relation til Max Bank i Næstved med i bagagen. Det er nemlig Michaels mor og hendes mand, der ordner alt det praktiske, når han er på farten.

”Jeg bruger selvfølgelig i vid udstrækning netbanken til mine daglige økonomiske transaktioner, ligesom jeg har et godt MasterCard, så jeg ikke risikerer at komme i bekneb for kontanter, når jeg er ude at rejse. Men ellers kører dialogen med banken via min mor og hendes mand. Det betyder meget for mig, måske fordi jeg nok er lidt af et rodehoved, der ikke altid er så god til at have styr på papirsager og den slags, selvom det er blevet bedre. Derfor er det rart at have en, som man er tryk ved, til at stå for og ordne sine pengesager. Men jeg vil nu gerne sige, at jeg altid har fået en god behandling i Max Bank, og som ’fjernkunde’ kan jeg kun anbefale banken,” siger Michael Maze.

Introtilbud

Vi tilbyder dig vores meget attraktive "Formuepleje" GRATIS* i 1 år samtidig med, at du får 5.000 kr. til dækning af kurtageomkostninger, når du handler værdipapirer.

*Introtilbudet gælder til 31. december 2006. Eneste betingelse for tilbudet er, at du har værdipapirdepot på min. 1 mio. kr. eller samler dine bankforretninger i Max Bank.

Vil du vide mere om "Formuepleje" i Max Bank – så ring til os, kig på www.maxbank.dk eller få tilsendt brochure.

Nemt og gratis at skifte til Max Bank – og nemt at være kunde

Det kræver blot en underskrift fra din side, så tager vi os af alt det praktiske omkring dit skifte. Og vel at mærke uden det koster dig noget.



Vi glæder os til at finde takten sammen med dig!

Max Bank Direkte-center
Jernbanegade 9
4700 Næstved
Tlf. 56 16 51 00
www.maxbank.dk



– brænder for det ypperste