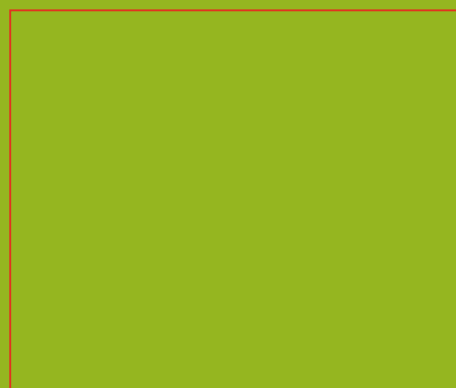
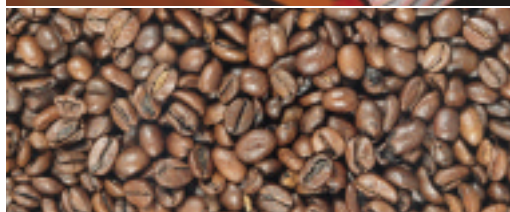




DIN OG FAMILIENS BANK



TALE OG LYTTE.

SÅ FORSTÅR MAN

BEDST HINANDEN.

*I Max Bank har alle medarbejdere
givet hinanden håndslag på,
at vi vil være den bedste bank til kunder
...i Danmark.*

*Vel vidende,
det ikke er noget, vi bare bliver.
Men noget, vi hele tiden
skal gøre os fortjent til.*

**ØKONOMISK
VENSKAB SIKRER
TRYGHED OG
MENTAL FRIVÆRDI**



Vi rådgiver efter et særligt koncept, som på mange punkter indeholder unikke elementer i forhold til andre banker. Alt i alt skal det fastholde vores position som den bedste bank, når det handler om at være **OPMÆRKSOM, VIDENDE OG TÆT** i samarbejdet. Faktisk ønsker vi at opbygge et økonomisk venskab, hvor du som kunde kan forvente, vi altid "er med dig", har overblik og lægger tingene frem, så du oplever overskuelighed og tryghed omkring din økonomi og dine muligheder.

Det handler ikke bare om tal, men mindst lige så meget om åbenhed og kendskab til hinanden.

Vores klare værdier og holdninger har vi lagt ind i vores forpligtende løfte: "– brænder for det ypperste".

Det skal være en god oplevelse at komme i Max Bank

Vi ønsker at skabe nogle afdelinger, hvor du som kunde altid føler dig velkommen og altid oplever en rar, uhøjtidelig og tryk atmosfære. Indretningen er anderledes end i traditionelle banker. Vi vil herigennem stimulere til, at vi sætter os sammen over en god kop kaffe og snakker ligeværdigt om økonomi, muligheder og tilværelsens store og små udfordringer. Og børnene – ja, de har deres eget område med fed underholdning.

Du er også meget velkommen i Max Café, når du blot har lyst til at nyde kaffen, lidt hyggesnak eller læse i den nye avis.



*BOLIG ER ET OMRÅDE
I MAX BANK,
HVOR EKSPERTISEN ER EKSTRA STOR,
OG VI KAN VÆRE MED
HELE VEJEN*



RÅDGIVNING, NÅR DU SKAL KØBE BOLIG

Køb af bolig er normalt livets største økonomiske beslutning. I banken ser vi det som vores fornemste opgave at bakke op og støtte dig i købet. Banken er med i hele købsforløbet og følger den massive papirgang, som er den kedelige del af et boligkøb, men uhyre afgørende. Bl.a. tilbyder en af vores boligrådgivere at ta' med dig ud og kigge på din "drømmebolig", inden du sætter pennen til papiret.

Mens du søger efter ny bolig, kan det være en god idé med et "Boligkøberbevis", så du ved, hvilke økonomiske rammer, du trygt kan bevæge dig indenfor.

FORDELAGTIGE TILBUD PÅ OPSPARING OG LÅN TIL BOLIGEN

Boligen er som nævnt et omdrejningspunkt for Max Bank. Derfor har vi også udviklet en række specialprodukter, som sikrer dig ekstra gunstige vilkår – enten når du vil spare op til boligformål, eller du vil låne i din friværdis, til hvad du måtte ønske.

VURDERING OG LÅNEOMLÆGNINGER (TOTALKREDIT)

Når du skal have realkreditlån i din bolig, er banken også en medspiller. Vi har egne vurderingsfolk, der kigger på din bolig eller dit om- og tilbygningsprojekt. Det betyder, vi hurtigt kan give dig et tilbud i Totalkredit. Hvis du ønsker det, udarbejder vi forskellige tilbud (fx rentetilpasningslån contra fastforrentede lån) baseret på forskellige løbetider og afdragsformer. Herefter kan vi sammen vurdere ricisi/muligheder i forhold til månedlige ydelser og dit samlede økonomiske råderum. Og vi gør meget ud af at stille alle tal og konsekvenser overskueligt og forståeligt op.

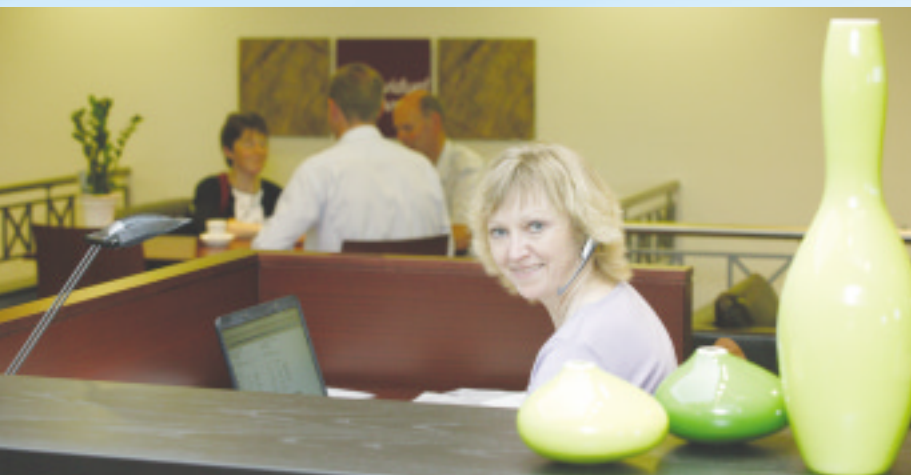
DU KAN ROLIGT
FLYTTE RUNDT
– BOLIGPAPIRERNE
ER I GODE HÆNDER
HOS MAX BANK



15% RABAT PÅ MÆGLERSALÆR

Max Bank samarbejder med flere mæglere i Syd-, Øst- og Vestsjælland. Sætter du din bolig til salg hos en af disse mæglere, får du som kunde og aktionær i Max Bank 15% rabat på mæglerens salær. En besparelse, der kan løbe op i flere tusinde kroner. I banken får du udstedt et "Værdibevis", som du blot afleverer til mægleren – så går resten helt automatisk.

Kontakt din rådgiver og få en oversigt over mæglere, hvor du via Max Bank får rabat.



**Tal med os,
når du skal sælge hus,
ejerlejlighed,
andelsbolig,
sommerhus
– en klar fordel for dig**

*Med løbende kontakt
og tæt dialog får vi
hurtigt småtingene løst...
...og rådgivning om store
beslutninger klares lettere*



**"Banken kender os rigtig godt.
Derfor får vi gode råd og forslag
fra banken, når vi har behov for det
– og ikke på mere eller mindre
tilfældige tidspunkter".**

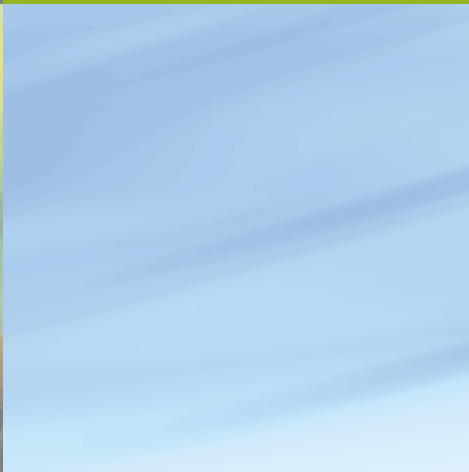
TRAVL FAMILIE MED TO BØRN

Tæt og hyppig kontakt er nøgleordet i vores arbejde. Det skaber en relation og et kendskab til hinanden, som skal gøre os til den bedste rådgiver, du kan ønske dig. Naturligvis er det på sin plads ind imellem at ta' det lidt større møde, hvor alt kommer på bordet og det samlede økonomiske billede tegnes. Hvor drømme og planer vendes i luften, og vi kigger på økonomiske muligheder og nødvendig tilrettelæggelse. Men for os er det mindst lige så vigtigt med en tæt dialog i dagligdagen, hvor vi ringer til dig eller du til os. Eller vi får en snak, når du alligevel er i banken, eller hvor vi nu måtte mødes. Ofte kan de små råd og vink lige få hul på det, du grubler over nu og her.



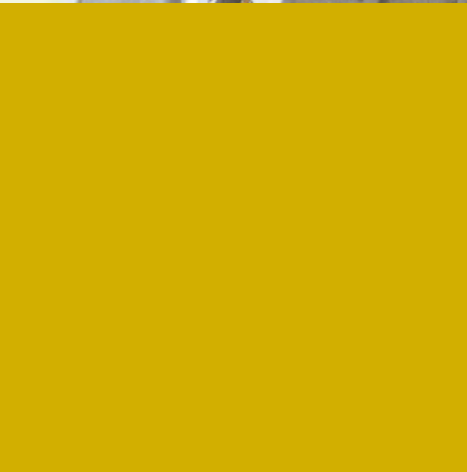
"Som rådgiver i Max Bank skal man være helhjertet interesseret i kunden og mennesket bag kunden."

DIREKTØREN



"Som forældre glæder det os, at familiens bank sætter så meget ind med tilbud til de unge mennesker. GreenCard Universet er ganske enestående med alle rabatterne, som falder på et tørt sted."

FORÆLDRENE



"Mine kunder må aldrig være i tvivl om, jeg gi'r mig 100% fagligt og personligt."

RÅDGIVEREN



I MAX BANK VIL VI GERNE HA' MERE SAMMEN
MED VORES KUNDER END DET RENT ØKONOMISKE.
VI ØNSKER OGSÅ FÆLLESSKAB OG FÆLLES OPLEVELSER,
OG HER ER VORES KUNDEKLUB ET FORUM MED
MANGE MULIGHEDER.

*KLUB MAX
ER EN KUNDEKLUB,
DER GIVER STORE RABATTER
OG STORE OPLEVELSER.
HER MØDES
KUNDER MED KUNDER
OG KUNDER
MED MEDARBEJDERE.*

Det er lidt af et særsyn, at en bank af vores størrelse har egen kundeklub.

Men for os er Klub Max meget vigtig, og klubben er i allerhøjeste grad med til at skabe merværdier til vores kunder, bl.a. i form af attraktive billetter med rabat.

Det koster kun lidt at være med, og kontingentet kan du spare hjem mange gange, blot nogle få af tilbudene benyttes. Men nok så vigtigt er det, at Klub Max også er blevet et træfpunkt for kunder og medarbejdere, hvor vi mødes under andre former end i hverdagen og får en fælles oplevelse inden for teater, musik, sport, film, rejser m.m.



*I BANKEN OG PÅ
WWW.MAXBANK.DK
KAN DU
ALTID FÅ DET SIDSTE
NYE PROGRAM MED
OVERSIGT OVER
AKTUELLE
ARRANGEMENTER
OG FASTE FORDELE.*

*"Vi synes, vores bank er den bedste,
fordi vi får den ene spændende teater-
og musikoplevelse efter den anden.
Vi får nogle af de bedste pladser, endda ofte med rabat.
Og så er det så let at bestille og betale.
Og sidst men ikke mindst, så er vi sammen
med andre glade mennesker fra Max Bank."*

ÆGTEPAR, SOM ER MEDLEM AF KLUB MAX

Go' økonomi i seniorårene – det kræver tilrettelæggelse og planlægning

...især når man er yngre

I Max Bank kalder vi vores seniorrådgivning for "50+ rådgivning", fordi vi med dette begreb vil understrege, at denne form for rådgivning ikke kun hører til pensionsalderen, men bør påbegyndes i de erhvervsaktive år.

Vores seniorrådgivere er "voksne" mennesker med erfaring, evne og interesse for at komme helt rundt om dig, dine drømme og din økonomi – ofte tager vi udgangspunkt i boligen, der jo er et afgørende omdrejningspunkt for tilværelsen. Helt konkret beregner vi, hvordan dit økonomiske råderum vil udvikle sig år for år inkl. pensionsordninger, offentlige ydelser etc.

Til vores 50+ kunder har vi også en række særlige tilbud på områder som hjemmeservice, juridisk assistance og helbredsundersøgelser, som du kan læse mere om i specialbrochure, du kan få i banken.

"Selvfølgelig er selve økonomien et vigtigt tema i vores 50+ samtaler, men for os er det mindst lige så vigtigt at få skabt en god, positiv dialog og en tryk og uformel stemning på vores møder. Så drømme og forventninger til årene, der venter, rigtig kommer på bordet – og jeg kan gi' alt, hvad jeg har i mig for at skabe de bedste muligheder og give de bedste råd."

EN AF BANKENS ERFARNE SENIORRÅDGIVERE



Og så alt det, vi også kan i Max Bank

LÅN TIL BILEN

Vi skræddersyer et billån, så det passer til dig, fx kører vi ikke med en fast udbetaling.

FORSIKRINGER

Gennem Privatsikring kan vi tilbyde meget fordelagtige præmier på skadesforsikringer.

Vel at mærke med mindst samme dækning, som du har i dag.

Tal forsikringer med din rådgiver.

HURTIGE FORBRUGSLÅN

Har du brug for et hurtigt kontantbeløb – formålet blander vi os ikke i – er vi klar til en hurtig ekspedition. En væsentlig bedre løsning for dig end de forskellige kontoløsninger, der ind imellem kan friste.

BØRNEOPSPARING

Her kan du som forældre eller bedste-forældre sikre barn eller barnebarn en god sum penge, som kan være guld værd, når voksenlivet skal indledes.

STUDIE•REJSEKONTO

En konto, hvor forældre kan spare op til børnenes uddannelse og få flere fordele, bl.a. ekstra høj rente. Kontoen kan også anvendes til de unges egen opsparing.

WEBBANK

Her kan du blive din egen bankassistent, når det passer dig. Via internettet betaler du regninger, overfører penge, ser konto- og depotoversigter og meget mere – og samtidig kan du spare penge. Du kan også få dig en e-boks, så kontoudskrifter, breve mv. kun overføres elektronisk til dig, og du undgår traditionel post.

BUDGETKONTO

En god og overskuelig måde at håndtere dine faste udgifter på. Betalingerne går automatisk over PBS.

AKTIONÆRKONTO

En opsparingskonto, der giver en ekstra rente. Kontoen er baseret på, at du har et vist antal aktier i Max Bank.

BOLIGOPSPARING EXTRA

En fordelagtig opsparingsform – både for dig, der har bolig og for dig, der ønsker dig egen bolig. Ekstra høj rente, og kontoen kan du anvende til alt, der har med bolig at gøre.

MASTERCARD

MasterCard er mere end et betalingsmiddel. Kortet giver frihed til at handle, uanset hvor i verden du befinder dig. Samtidig er der indbygget en bred vifte af forsikringer, der gi'r tryghed, når du rejser.



Investeringscenter med klart mål: Maximalt samarbejde med maximalt afkast

I bankens store Investeringscenter har vi et hold af specialister, der rådgiver og handler med aktier, obligationer med mere.

Også her er den personlige kontakt kernen i samarbejdet, og vi er altid klar med råd, beregninger og kommentarer. Til den mere aktive investor tilbyder vi et særligt **FORMUEPLEJE-KONCEPT**, som du kan få mere at vide om i banken.

Ud over traditionel handel med værdipapirer har vi stor succes med specielle investeringstilbud. Både til den meget risikovillige investor og til den mere forsigtige. Ja, vi har endda attraktive tilbud til dig, der både ønsker at gå med livrem og seler, men alligevel gerne vil have del i den ekstragevinst, der ofte kan opnås på aktie- og valutamarkedet.

Som aktionær ejer du banken

– det giver en særlig tilknytning

Max Bank har aktierne fordelt på mange aktionærer. Det glæder os at have så mange ejere, der følger os ekstra tæt og bakker banken op. Og vi lægger os voldsomt i selen for at skabe gode økonomiske resultater i banken, så vi kan sikre aktionærerne en god og stabil forrentning af investeringen.

På informationssiden er det højt prioriteret at give vores ejere viden om banken, om planer og tiltag, om udvikling og økonomiske resultater. Bankens investororientering ligger på så højt et niveau, at vi er en del af Small Cap+ indekset på Københavns Fondsbørs, der stiller skærpede krav til information, herunder offentliggørelse af kvartalsregnskab.

Som aktionær modtager du "Max Magasinet" 4 gange om året, og du får vores Årsrapport og Pengenyt, hvis du ønsker det. Du kan også deltage i vores generalforsamling, som mange aktionærer heldigvis gør. Vi har kontoformer med ekstra rentefordel. Endvidere kan du få rabat på mæglersalæret hos en række ejendomsmæglere, når du skal sælge bolig.



 **SMALLCAP+**

Summa summarum



Med vores værdiord ”– brænder for det ypperste ” vil vi gøre det meget tydeligt, at du som kunde kan forvente noget ekstra af os. Vi vil stå for kvalitet – både på det faglige og på det menneskelige plan. Og vi kender risikoen, hvis vi ikke lever op til vores løfter.

Derfor undgår de fleste banker at love kunderne noget eller også er løfterne af en sådan karakter, at de kun vanskeligt kan måles. Men det er ikke Max Banks holdning. Vi vil være den bedste bank til kunder, og det arbejder alle i banken benhårdt for hver eneste dag. Fra yngste elev til øverste direktør.

Summa summarum er vi overbeviste om, at netop denne kompromisløse holdning og indsats, vil sikre Max Bank en stærk position i fremtidens bankbillede omgivet af større og større konkurrenter.

*I SIDSTE ENDE
HANDLER DET
OM TRYGHED,
TILLID OG SIKKERHED*



Max Bank A/S

Næstved:

City 56 16 50 00

Stor-Center 55 78 25 50

Erhvervscenter 55 78 01 11

Investeringscenter 55 78 01 11

Hovedkontor 55 78 01 11

Slagelse 58 56 05 58

Vordingborg 55 36 05 05

Haslev 56 36 57 00

Herlufmagle 55 50 54 00

Fakse 56 77 10 00

www.maxbank.dk

– brænder for det ypperste